

Deutsche Maschinen- und Technologieanbieter gesucht

Matchmaking mit Fokus auf Finanzierungsmöglichkeiten

| 07.12 - 10.12.2026



Bildunterschrift: KI generiert

Vom **07.12.** bis zum **10.12.2026** organisiert die **DEinternational Servis Hizmetleri A.Ş.** in Kooperation mit **Euler Hermes** – als Mandatar des Bundes – gemeinsam mit **Globalia Connect** und im Auftrag des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie (**BMWE**) ein **B2B-Matchmaking für deutsche Maschinen- und Technologieanbieter mit konkreten Investitions- und Beschaffungsprojekten türkischer Industrieunternehmen.**

Im Mittelpunkt stehen bereits identifizierte türkische Unternehmen mit konkretem Investitionsbedarf. Ziel ist es, **passende deutsche Anbieter gezielt mit den potenziellen türkischen Kunden zusammenzubringen** und zugleich Möglichkeiten zur Finanzierung und Absicherung der daraus entstehenden Exportgeschäfte aufzuzeigen.

Es handelt sich um eine projektbezogene Fördermaßnahme im Rahmen des Markterschließungsprogramms für KMU.

Zielmarkt und Branche

Die türkische Metallverarbeitung ist eng mit internationalen Wertschöpfungsketten verbunden. Im Rahmen dieses Projekts stehen insbesondere Unternehmen aus der Luftfahrt- und Verteidigungsindustrie, der Präzisionszerspanung sowie dem Energiesektor im Fokus. Zwei ausgewählte türkische Industrieunternehmen erweitern aktuell ihre Produktionskapazitäten und modernisieren ihre Fertigung.

Die Investitionsentscheidungen sind bereits getroffen, der konkrete Maschinen- und Technologiebedarf ist definiert. Gesucht werden deutsche Anbieter insbesondere aus den Bereichen CNC- und Zerspanungstechnik, Rohr- und Blechbearbeitung, Koordinatenmesstechnik, Automatisierung, Robotik und digitale Fertigungslösungen. Für deutsche Unternehmen bietet das Projekt damit einen gezielten Zugang zu konkreten Beschaffungsvorhaben und potenziellen Kunden.

Durchführer

Konkreter Einkaufsbedarf

Für die Reise wurden zwei türkische Hersteller mit konkreten Investitionsvorhaben identifiziert. Ihre Anforderungen bilden den Ausgangspunkt für die Ansprache deutscher Lieferanten und die Vorbereitung der Gesprächstermine. Im Mittelpunkt stehen Maschinen für die Zerspanung und Blechbearbeitung, Koordinatenmesstechnik sowie Automatisierung und Digitalisierung. Die Unternehmen unterscheiden sich in ihren Beschaffungsschwerpunkten und Investitionszeiträumen; beide sind offen für Gespräche mit deutschen Anbietern.

Investitionsprojekt 1 | Tier-1-Zulieferer der internationalen Luftfahrt- und Verteidigungsindustrie

Das seit rund 40 Jahren bestehende Unternehmen ist auf die Fertigung von Blechteilen für die Luftfahrt- und Verteidigungsindustrie spezialisiert und beliefert internationale OEMs. Mit einer neuen Produktionshalle von rund 7.200 m² werden die Zerspanung und zusätzliche Montagekapazitäten ausgebaut; für die Zerspanung sind Kapazitäten für rund 30 CNC-Maschinen vorgesehen.

- 3- und 5-Achs-CNC-Maschinen für die Fräsbearbeitung
- Maschinenzubehör und ergänzende Fertigungslösungen
- Größere Koordinatenmessgeräte (CMM), auch für großformatige Bauteile

Investitionsprojekt 2 | Internationaler Präzisionsfertiger

Das Unternehmen ist als internationaler Präzisionsfertiger in den Bereichen Energie sowie Luft- und Raumfahrt tätig. 96 % der Produktion werden exportiert, rund 60 % gehen direkt nach Deutschland. Für das Vorhaben ist ein Investition in Maschinen, Automatisierung und Digitalisierung vorgesehen. Der bestehende Maschinenpark umfasst bereits 17 CNC-Bearbeitungszentren und 16 CNC-Drehmaschinen; für die weitere Kapazitätserweiterung wurden konkrete Engpässe identifiziert.

- Vertikaldrehmaschinen (VTL), horizontale und 5-Achs-Bearbeitungszentren
- CNC-Rohrbiegemaschinen, 5-Achs-3D-Laserschneidanlagen und CNC-Abkantpressen
- Koordinatenmesstechnik und hochpräzise Qualitätssicherung
- Robotik, Roboterzellen und Maschinenintegration

- Digitale Fertigung, Produktionsvernetzung und Schnittstellenlösungen

Zielgruppe

Die Reise richtet sich an deutsche Unternehmen deren Maschinen und Technologien zu den beschriebenen Beschaffungsvorhaben passen. Angesprochen sind Hersteller und Anbieter aus folgenden Bereichen:

- Fräsbearbeitung: 3- und 5-Achs-CNC-Fräsmaschinen sowie horizontale und 5-Achs-Bearbeitungszentren.
- Drehbearbeitung: Vertikaldrehmaschinen (VTL).
- Rohr- und Blechbearbeitung: 5-Achs-CNC-Rohrbiegemaschinen, 5-Achs-3D-Laserschneidanlagen und CNC-Abkantpressen.
- Messtechnik: Koordinatenmessgeräte (CMM), auch für größere Bauteile, und Lösungen zur Qualitätssicherung.
- Automatisierung: Robotik, Roboterzellen und Maschinenintegration.
- Digitalisierung und Zubehör: Lösungen für die digitale Fertigung sowie CNC-Maschinenzubehör.

Entscheidend ist, wie Ihr Angebot die vorgesehenen Investitionsvorhaben unterstützt. Dabei stehen neben der technischen Integration und dem laufenden Betrieb auch Service, Liefer- und Zahlungskonditionen sowie Finanzierungs- und Absicherungsmöglichkeiten im Fokus. **Euler Hermes begleitet die Teilnehmenden mit praxisnaher Beratung zu Exportkreditgarantien und Finanzierungsmöglichkeiten.** Fachkonferenz, Networking und Unternehmensbesuche eröffnen darüber hinaus weitere Kontakte im türkischen Markt.

Chancen für deutsche Unternehmen

In vorbereiteten B2B-Gesprächen mit den beiden potenziellen Kunden besprechen Sie konkrete technische Anforderungen, Service und Konditionen sowie die nächsten Schritte für mögliche Lieferungen.

Fachkonferenz und Networking eröffnen Ihnen weitere Kontakte zu eingeladenen türkischen Fachgästen.

Insbesondere bei größeren Maschinenlieferungen, Investitionsgütern oder langfristigen Projektanbahnungen können Euler Hermes- bzw. Hermesdeckungen ergänzend dazu beitragen, wirtschaftliche und politische Risiken besser kalkulierbar zu machen und Exportgeschäfte abzusichern.

Vorteile einer Teilnahme

Individuelle B2B-Termine:

Individuell vorbereitete Gespräche mit den beiden türkischen Unternehmen entsprechend dem Beschaffungsbedarf und der fachlichen Passung.

Präsentationsveranstaltung:

Sie stellen Ihre Produkte auf der Fachkonferenz weiteren eingeladenen türkischen Fachgästen vor und knüpfen beim Networking zusätzliche Kontakte.

Unternehmens- und Institutionsbesuche:

Ein geplanter Unternehmens- oder Institutionsbesuch und Abschlussgespräche ergänzen das Programm. Änderungen bleiben vorbehalten.

Vorläufiges Programm

07.12.- 10.12.2026	Programmpunkt
07.12.2026	Individuelle Anreise Länder- und Branchenbriefing, gemeinsames Abendessen
08.12.2026	Fachkonferenz mit Firmenpräsentationen und Networking
09.12.2026	B2B mit den beiden türkischen Unternehmen Vertiefende Gespräche und individuelle Termine
10.12.2026	Instituts-/Firmenbesuch Abschlussgespräche Individuelle Abreise

Kosten und Teilnahmebedingungen

Das Projekt ist Bestandteil des Markterschließungsprogramms für KMU und unterliegt den De-Minimis-Regelungen. Der Eigenanteil der Unternehmen für die Teilnahme am Projekt beträgt in Abhängigkeit von der Größe des Unternehmens:

- 250 EUR (netto) für Unternehmen mit weniger als 2 Mio. EUR Jahresumsatz und weniger als 10 Beschäftigten
- 850 EUR (netto) für Unternehmen mit weniger als 150 Mio. EUR Jahresumsatz und weniger als 750 Beschäftigten
- 1.500 EUR (netto) für Unternehmen ab 150 Mio. EUR Jahresumsatz oder ab 750 Beschäftigten
- Individuelle Reise-, Unterbringungs- und Verpflegungskosten werden von den Teilnehmenden selbst getragen.
- Die Teilnahme an der **Fachkonferenz bzw. den Firmenpräsentationen**, den **individuellen B2B-Gesprächen** sowie an **mindestens einem Unternehmensbesuch** ist für alle Teilnehmenden verpflichtend.
- Für alle Teilnehmenden werden die individuellen Beratungsleistungen in Anwendung der De-Minimis Verordnung der EU bescheinigt. Teilnehmen können maximal 12 Unternehmen. Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt, wobei KMU Vorrang vor Großunternehmen haben. Eine Übersicht zu weiteren Projekten des Markterschließungsprogramms für KMU kann unter www.3ai.de/mep abgerufen werden.

Durchführer / Partner



Delegation der
deutschen Wirtschaft
Deutsch-Türkischer Industrie
und Handelskammer



Cooperation to
Growth
Bundesministerium
für Wirtschaft
und Klimaschutz
aufgrund eines Beschlusses
des Europäischen Rates

DEInternational Servis Hizmetleri A.Ş. ist die Dienstleistungsgesellschaft der AHK Türkiye. Sie unterstützt deutsche und türkische Unternehmen bei Markteintritt und Geschäftsanbahnung und organisiert das Programm sowie die Gesprächstermine vor Ort.



Globalia Connect
MARKET EXPANSION - BUSINESS DELEGATION

Globalia Connect ist eine deutsche Beratungsgesellschaft für Markterschließung und **internationale** Business-Events. Als Kooperationspartner unterstützt Globalia Connect die Teilnehmerakquise in Deutschland, die inhaltliche Vorbereitung und die Betreuung der deutschen Unternehmen.



Die **Yapı Kredi Bankası A.Ş.** bietet Unternehmen in der Türkei unter anderem Dienstleistungen zu Finanzierung, Außenhandel und internationalem Zahlungsverkehr. Im Projekt ergänzt sie den Austausch zu Finanzierungsfragen und grenzüberschreitenden Geschäften.

Anmeldung und Kontakt

Für Fragen zur Anmeldung und zum Programm kontaktieren Sie bitte:

Deutschland | Globalia Connect

Frau Valeria Frattesi, Geschäftsführerin und Projektleiterin
+49 (0) 201 890889 02

v.frattesi@globaliaconnect.com

Projektseite Türkei • Metallverarbeitung

Anmeldeschluss: 06.11.2026

Maximal 12 Unternehmen. Die Plätze werden nach Eingangsreihenfolge vergeben; KMU haben Vorrang. Sind alle Plätze belegt, schließt die Anmeldung vorzeitig.



EULER HERMES

Euler Hermes / Hermesdeckungen

Die Exportkreditgarantien des Bundes, auch als Hermesdeckungen bekannt, unterstützen deutsche Unternehmen bei der Absicherung von Exportgeschäften gegen wirtschaftliche und politische Risiken im Ausland. Sie können insbesondere bei größeren Lieferungen, Investitionsgütern oder langfristigen Projektanbahnungen relevant sein und dazu beitragen, Zahlungsausfallrisiken besser kalkulierbar zu machen. Die Durchführung erfolgt im Auftrag der Bundesrepublik Deutschland durch die Euler Hermes Aktiengesellschaft.



DZ BANK

Die Repräsentanz der DZ BANK in

Istanbul verbindet lokale Marktkenntnis

mit dem Netzwerk der DZ BANK Gruppe. Sie ist Ansprechpartnerin für Finanzierungs- und Absicherungsthemen im internationalen Geschäft.



**Fachverband Metall
Nordrhein-Westfalen**

**Der Fachverband Metall
NRW vertritt**

mittelständische Unternehmen des Metallhandwerks in Nordrhein-Westfalen. Er unterstützt seine Mitglieder mit Beratung, Brancheninformationen und Weiterbildungsangeboten und ist Fachpartner für Metallbau und Metallverarbeitung.

Das Markterschließungsprogramm für kleine und mittlere Unternehmen ist ein Förderprogramm des:



**Bundesministerium
für Wirtschaft
und Energie**



**MITTELSTAND
GLOBAL**
MARKTERSCHLIEßUNGS-
PROGRAMM FÜR KMU



**GERMANY
TRADE & INVEST**